

"A nossa empresa estava interessada em entrar no mercado Uruguaio, pelas suas características, o seu contexto político, muito mais acessível que outros países da América do Sul, e o seu desenvolvimento tecnológico relativo ao gás radão; com este objetivo, necessitávamos conhecer em melhor detalhe este mercado.

Graças ao RYME +, tivemos a oportunidade de participar numa missão comercial ao Uruguai e encontrar duas empresas com as quais estamos a tentar implementar parcerias para explorar o mercado.

Considero que o RYME+ é muito benéfico para pequenas empresas: o projeto permite-lhes explorar novos mercados cujo acesso é difícil. No âmbito do projeto, é elaborado um perfil de utilizador a partir do qual é feita uma associação a outras empresas/clientes do resto do mundo. Adicionalmente, oferecem muito apoio durante a missão, assumindo as despesas de transporte e alojamento das viagens realizadas."



RYME+ e un projecto Interreg Sudoe 2014-2020 com o objetivo de promover a internacionalização das PME



**Paulo Pinto**

Gestor de la Empresa @ Radosys Atlantic  
Coimbra (Portugal)  
usuario do projecto RYME +